

BUSINESS OPTOM

SÁBADO 9 DE ABRIL

FORO EXPOÓPTICA - PABELLÓN 9 De 17:30 a 19:00

➤ Cómo implementar el cobro de honorarios profesionales diferenciados

PONENTES:

Moderador: Luis Ángel Merino Rojo

José Antonio Fuentes Najas.

Juan Ignacio Navarrete Delgé.

Juan Diego Piñero Benítez.

Muchos de los ópticos-optometristas desean cobrar por sus servicios profesionales pero no saben cómo hacerlo. Para ello deben convertir su deseo en un proyecto y posteriormente implantarlo con éxito. Esto requiere una serie de habilidades y tomar las decisiones adecuadas. Por ejemplo: siempre surge la duda de si cobrar a todos o solo a aquellos que no adquieran productos. También, si hay que cobrar a aquellos clientes de toda la vida o solo a los

nuevos. Con frecuencia, preguntas como estas frenan la iniciativa y hacen que las ideas queden en la categoría de intenciones aplazadas.

Los ponentes nos contarán cómo fue el comienzo, qué dificultades encontraron, cómo reaccionaron los clientes, qué ha supuesto este cambio en su actividad profesional, etcétera.